

## TISKOVÁ ZPRÁVA 2.června 2005

### SETKÁNÍ KONZULTANTSKÝCH FIREM K ROZVOJOVÉ POMOCI

Kde se potkat se zahraničními konzultanty a zároveň si s těmi zajímavými z nich dohodnout business? Kde se ve stejný den dozvědět, co nového se chystá v oblasti pomoci Evropské unie třetím zemím? Pozitivní odpověď na tyto otázky dává cyklus sektorových seminářů, z nichž právě jeden z nich proběhl v poslední květnový den v Bruselu.

**Brusel – Zhruba 140 firem z různých koutů EU se zúčastnilo dalšího z populárních seminářů k rozvojové pomoci EU, které každým půlrokem pořádají Stálá zastoupení šestnácti členských států při EU. Květnový seminář byl věnován sektoru oblasti budování institucí (tzv. Institution building) a i tentokrát se jej zúčastnilo několik českých firem. V první části byly prezentovány jednotlivé programy vnější pomoci EU, druhá byla vyplněna „networkingem“ mezi jednotlivými účastníky. O české společnosti a jejich zkušenosti byl opět nadprůměrný zájem, přičemž jednotlivá setkání firmám rozšířila obzory, co se týká možností jejich uplatnění mimo trh ČR.**

*„Tendry vyhledávané v rámci rozvojové pomoci EU jsou dalším potenciálním zdrojem financí pro nemalý počet firem, které vytvářejí konsorcia pro tendry zahraniční rozvojové pomoci EU. Snažíme se pomoci aktivním českým firmám dostat se k těmto prostředkům, jež byly donedávna firmám z nových členských zemí nedosažitelné. Naše zapojení se do přípravy sektorových seminářů je jedním z nástrojů, jakým se tento cíl daří naplňovat. Z nových členských zemí jsme s Polskem jediní, kteří se na jejich organizaci podílejí,“* uvedl **Petr Dolejší** ze Stálého zastoupení ČR při EU, které společně s Českou podnikatelskou reprezentací při EU (CEBRE) a agenturou CzechTrade zastřešovalo seminář za českou stranu.

„Budování institucí“ je sektorem, kterému Evropská unie věnuje velkou pozornost. V jeho rámci jsou podporovány projekty, které napomáhají při zakládání a rozvíjení institucionálních základů, posílení právního řádu či ustavení moderní a účinné administrativy ve třetí zemi. Mezi nejčastěji využívané nástroje pro budování institucí patří tzv. twinning (působení expertů z EU ve třetích zemích) či technická pomoc, kdy jsou prostředky z programů EU poskytnuty na zabezpečení asistence na projektech ve třetích zemích a poskytnutí know-how, případně dodání potřebného vybavení. V současné době

je tento sektor podporován ve všech významných programech vnější pomoci, které pokrývají téměř všechny geografické oblasti světa a které se označují známými i méně známými zkratkami jako např. PHARE, ISPA a SAPARD, CARDS, TACIS, MEDA, ALA, programy EDF atd. V roce 2003 směřovalo na budování institucí 794 mil. EUR, což představovalo zhruba desetinu celkového rozpočtu na vnější pomoc. Je zřejmé, že je zde otevřeno široké pole pro poradenské společnosti, které svým know-how dokážou mobilizovat a shromáždit potřebné předpoklady požadované vypsanou veřejnou zakázkou.

*„Naše firma se zúčastnila semináře již podruhé. Hlavním důvodem je skutečnost, že se nám na minulém semináři podařilo navázat kontakty se zahraničními společnostmi, které se ukázaly jako velmi perspektivní i z pohledu projektových partnerství,“* zhodnotila přínos seminářů **Zuzana Vítová** ze společnosti Direkta Group s.r.o., která se specializuje na dotační financování, především ze zdrojů Evropských společenství.

Seminářů v Bruselu o programech EU je přehršel a je těžké vybrat ten správný. Cyklus sektorových seminářů má tu výhodu, že nad každým z nich drží vždy záštitu a odpovídá za kvalitní průběh oficiální zastoupení tří členských států (tentokrát Česká republika, Švédsko a Dánsko). Samotný status a kredibilita organizátorů tak umožňuje na semináře přitáhnout relevantní představitele Evropské komise, včetně zástupců této instituce ve třetích zemích, kteří rozhodují o způsobu výběru projektů. S ohledem na probíhající diskuse o podobě vnější pomoci EU v období 2007-2013 se firmy dozvídají nejnovější informace o připravovaných krocích EU. Je nabíledni, že v případě existence takovýchto informací získaných v předstihu lze lépe připravit strategické plány firmy pro novou příležitost.

Přestože mnoho účastníků semináře přijelo na seminář zejména kvůli jeho odpolední části, kdy dochází k individuálním schůzkám mezi firmami, publikum bylo velmi pozorné již při dopoledních prezentacích. **Victor Da Silva** z Delegace Evropské komise v Kyjevě musel například na vznesenou otázku přiznat, že vedoucí výběrových komisí se mohou někdy lišit ve svém výkladu regulí pro prokázání profesní zkušenosti uchazeče o zakázku: *„Může se stát, že by někomu mohlo stačit pouze čestné prohlášení uchazeče, já sám bych však toto prohlášení jako dostatečné nepřijal.“*

Příští seminář se uskuteční na podzim a bude věnován vnější pomoci EU v energetickém sektoru.

---

*Rádi Vám poskytneme doplňující informace:*

Martin Duda, CEBRE - Czech Business Representation to the EU

Tel.: +32-2-5503547/49; Fax: +32-2-5503548; email: [cebre.europe@mail.be](mailto:cebre.europe@mail.be)

---

**FOTODOKUMENTACE**



1. Andreas Herdina (Evropská komise, Vedoucí odboru pro Evropskou politiku sousedství)
2. Dopolední seminář



3. a 4. Odpolední networking