



Evropská
komise

Přeshraniční obchodní spolupráce v EU: je to snadné

SEZNAMTE SE S OPATŘENÍMI EU, KTERÁ USNADŇUJÍ PODNIKÁNÍ A ZJEDNODUŠUJÍ PŘESHRANIČNÍ VYMÁHÁNÍ POHLEDÁVEK NA JEDNOTNÉM TRHU

6. února 2014

PROGRAM

Vedoucí konference: Lenka Vodná, tisková mluvčí Hospodářské komory České republiky

Místo konání: Clarion Congress Hotel Prague, Freyova 33, Praha 9, 190 00

Překlad: čeština-angličtina & angličtina-čeština

08:30 – 09:30	Registrace, Občerstvení
09:30 – 09:40	Zahájení Jan Michal, Vedoucí Zastoupení Evropské komise Petr Kužel, MBA - prezident Hospodářské komory České republiky
09:40 – 10:40	Předsmluvní vztahy a návrhy smluv JUDr. Jiří Horník, Kocián Šolc Balaščík, advokátní kancelář, s.r.o., Česká republika
10:40 – 10:50	Diskuze
10:50 -11:20	Občerstvení
11:20 – 12:20	Vnitřní řízení a efektivní kontrola plateb Ms. Paula Carney MIICM Cert, Dip Law, Dun and Bradstreet Business Information Solutions, Irsko
12:20 -12:30	Diskuze
12:30 – 13:30	Jak vymáhat nesplacené pohledávky JUDr. Pavel Dejl, Kocián Šolc Balaščík, advokátní kancelář, s.r.o., Česká republika
13:30 – 13:40	Diskuze
13:40 – 13:50	Závěr Lenka Vodná, tisková mluvčí Hospodářské komory České republiky
13:50	Oběd

Změna programu vyhrazena!

Ve spolupráci s:



Obsah přednášek

Předsmluvní vztahy a návrhy smluv – JUDr. Jiří Horník

- Podle jakého práva sjednávat smlouvu a jak přimět druhou stranu k tomu, aby akceptovala vaši volbu?
- Jak nejlépe využít nové insituty, které přináší nový občanský zákoník, a na co si dát pozor?
- Je třeba se bát odpovědnosti, pokud odstoupíte z jednání o uzavření smlouvy?
- Kdy se může stát, že jste smlouvu uzavřeli, ale nejste si toho vědomi?
- Jaká jsou úskalí, přijme-li protistrana vaši nabídku s malou výhradou?

Vnitřní řízení a efektivní kontrola plateb - Ms. Paula Carney

Správné načasování

- Postup při získávání zákazníků využitím informačních portalů jako nástrojů k identifikaci firmy (Duns number, Reg Number, BN Number etc.)
- Rizika země a rizika podnikání – co to znamená? – smluvní závazky
- Žádost o prodloužení úvěru –znáte opravdu svého zákazníka?
- Ověření nejistých informací pro zmírnění a zvládnání rizikových plateb a postupů
- Kdo je opravdu náš zákazník - důležité faktory a základní zásady, nejlepší praktické přístupy jak využívat data a údaje
- Konečný stav a limity

Intelligence versus informace

- Platební tendence – platiči versus neplatiči a vy
- Doporučení řízení platebních podmínek
- Rozhodnutí o prodloužení úvěru – komu, co, proč, kdy a kde

Žádná překvapení

- Kontrola platebních podmínek a termínů splatnosti, základní údaje
- Odhalení negativních informací a následné kroky

Jak vymáhat nesplacené pohledávky - JUDr. Pavel Dejl

- Jak správně určit, který soud je příslušný pro rozhodování předmětného sporu v rámci EU
- Jak co nejrychleji vymoci pohledávku v ČR – zkrácená řízení (platební rozkaz/evropský platební rozkaz/rozsudek pro uznání)
- Jak exekuvovat rozsudky ze zemí EU v ČR

Ve spolupráci s:

